

BACHELOR

Immobilier et Patrimoine

Formation menant à la certification **Négociateur-conseil en patrimoine immobilier et financier** de niveau 6 reconnue par l'État, enregistrée au Répertoire National des Certifications Professionnelles par décision du directeur général de France Compétences en date du 25 avril 2022 délivré sous l'autorité de Sciences-U Lyon (code NSF 313-320 - RNCP 36382)

OBJECTIF DE LA FORMATION !

Former et rendre opérationnels des professionnels de la négociation de biens immobiliers, d'habitation et d'entreprise, capables d'analyser le patrimoine immobilier et financier de ses clients, mais aussi capables de conseiller, d'accompagner et d'orienter stratégiquement leurs clients dans le cadre d'opérations destinées à la constitution et au développement de leur patrimoine immobilier.

DEMAIN JE SERAI ...

- RESPONSABLE D'AGENCE
- AGENT COMMERCIAL
- NÉGOCIATEUR IMMOBILIER
- CONSEILLER EN INVESTISSEMENT IMMOBILIER
- CONSEILLER EN IMMOBILIER
- GESTIONNAIRE LOCATIF
- CHARGÉ DE LOCATION
- CONSEILLER EN GESTION DE PATRIMOINE
- AGENT IMMOBILIER

RYTHME

En formation scolaire
En alternance

PROGRAMME

Formation sur 1 an

ADMISSION

Dossier et entretiens
Validation après
commission

BLOC1 PROSPECTION COMMERCIALE ET DÉVELOPPEMENT DU PORTEFEUILLE

DE BIENS IMMOBILIERS

Droit et pratique du mandat de vente
Marketing de l'immobilier ♥
Techniques professionnelles ♥
Gestion d'un centre de profit immobilier
Droit et pratique de la VEFA
Connaissance de l'environnement

BLOC2 ACCOMPAGNEMENT DU VENDEUR ET DE L'ACQUÉREUR JUSQU'À

LA FINALISATION DE LA TRANSACTION

Assurance
Diagnostics techniques
Technique du bâtiment
Urbanisme ♥
Droit et pratique de la copropriété
Droit et pratique de la gestion locative
Promotion immobilière

BLOC3 CONSEIL ET ACCOMPAGNEMENT DU CLIENT DANS SON PROJET PATRIMONIAL

Droit général
Fondements économiques et financiers ♥
Financement et fiscalité
Expertise immobilière ♥
Gestion de la relation client
Anglais

BLOC4 PRATIQUES ET MÉTHODES PROFESSIONNELLES

Outils d'insertion professionnelle
LIA au service de l'immobilier
Culture digitale
Rapport d'activités

MODALITÉ D'ÉVALUATION ET DE CERTIFICATION

La validation du titre prévoit le passage d'épreuves certifiantes, selon les modalités d'évaluation inscrites au référentiel France Compétences / RNCP36382

La validation de l'ensemble des blocs de compétences permet la délivrance de la certification. En cas de validation partielle, l'obtention de chaque bloc de compétences fait l'objet de la délivrance d'une attestation de compétences.

COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES

CONSTITUER un portefeuille de biens immobiliers et de prospects

NÉGOCIER des mandats de gestion locative ou de vente

GÉRER les relations clients et les négociations

CONSEILLER le client

POURSUIVRE AVEC UN MASTÈRE PROFESSIONNEL

A l'Escom : en Management
et Stratégie d'Entreprise

(ou tout autre titre de niveau 7 selon
les modalités d'admission)

LE+ LEARNING EXPEDITION

UN SÉJOUR À L'ÉTRANGER POUR
UNE EXPERIENCE PÉDAGOGIQUE UNIQUE

Escom Nice
22 rue El Nouzah
04 93 85 16 67

secretariatnice@ecole-escom.com

Escom Cannes
5 rue Migno
04 93 68 42 11

secretariatcannes@ecole-escom.com