

« Parcours de Formation Professionnelle – France Travail 2024 »

VENDEUR (SE) EN PRODUITS DE LUXE + ANGLAIS du 19/02 /2024 au 26/06/2024

Type de formation :

Formation Professionnalisante

Validation :

Attestation de formation

Objectifs	<p>A la fin de la session, les participants seront en capacité :</p> <ul style="list-style-type: none"> • D'accéder à un emploi sur un poste de vendeur (se) en produits de luxe • De mettre en œuvre les compétences de base du métier : <ul style="list-style-type: none"> - Recevoir et orienter une clientèle haut de gamme - Satisfaire les attentes d'une clientèle haut de gamme - Optimiser la présentation d'une boutique de luxe - Représenter l'image d'une marque de luxe
Public visé	Tout demandeur d'emploi inscrit, indemnisé ou non.
Modalités et conditions d'accès	<p>Vérification des Prérequis Niveau 4 (Ex IV) requis Première expérience réussie de la vente (deux ans) Anglais : utilisateur indépendant niveau seuil B1 européen CECRL</p> <p>Aptitudes & savoir être requis : Qualité de la présentation, Qualité d'élocution et d'expression, résistance au stress</p> <p>Contre-indications : Station debout prolongée difficile</p>
Nombre de participants	12
Modalités de recrutement	<p>Information Collective et de positionnement : 22/01/24 et 05/02/24 9h00 ESCCOM 6 bd Carnot 06400 Cannes</p> <p>Phase de positionnement : Evaluation des savoirs de base en calcul, raisonnement logique, expression écrite. Evaluation écrite des savoirs en langue anglaise (tests de niveau A1 et B1). Entretien individuel avec le référent formation sur le projet professionnel en lien avec la formation, la disponibilité et la motivation ; analyse du CV à jour.</p> <p>Adaptation du dispositif d'accueil pour les personnes en situation d'handicap (le cas échéant) Des référents handicaps sont mobilisés pour accueillir et informer la personne, participer à l'organisation du parcours de formation, communiquer sur l'accessibilité, assurer le lien avec les partenaires...</p> <p>Contacts : Nice Yamina ABDA formationnice@ecole-esccom.com 04 93 53 55 58 Cannes RESPAUT BALTER formationcannes@ecole-esccom.com 04 92 98 08 29</p> <p>Délai d'accès : sous 8 jours</p>
Durée de la formation	<p>Personnalisation du parcours Si parcours total : 604 heures (dont 499 h en centre de formation et 105 h en Entreprise) Durée personnalisée en fonction des besoins du stagiaire durant la phase de positionnement Date de formation en situation de travail en entreprise : du 03/06/24 au 21/06/24 Dates de congés (interruption) : 8 au 10/05</p>
Amplitude horaire et rythme hebdomadaire	<p>9h00 – 12h30 / 13h30 – 17h00 Intensité hebdomadaire entre 31.5 et 35 heures, selon résultats du positionnement.</p>
Programme de formation	<p>CONNAITRE LE MILIEU PROFESSIONNEL ET SES SPECIFICITES (7 heures) L'ENVIRONNEMENT SOCIO-ECONOMIQUE DU LUXE (21 heures)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Les entreprises du luxe • Typologie sociale et économique de la clientèle du luxe. <p>REPERAGE DES MOTIVATIONS D'ACHAT ET TECHNIQUES DE VENTE ADAPTEES A L'ACCUEIL DE LA CLIENTELE ETRANGERE (41 heures)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Adapter l'accueil et le service à une clientèle étrangère, • Etre et savoir être image de soi, • Paraître et tenue vestimentaire, <p>ARGUMENTAIRES ET TECHNIQUES DE VENTE ADAPTES AUX PRODUITS HAUT DE GAMME ET DE LUXE (81 heures) IMAGE DE MARQUE ET COMPORTEMENT COMMERCIAL DU PERSONNEL DE VENTE (88 heures) ANIMER UN ESPACE D'ACCUEIL VIP (35 heures)</p>

	<p>ANGLAIS COMMERCIAL EN BOUTIQUE DE LUXE (70 heures)</p> <ul style="list-style-type: none"> Les bases de l'expression orale, Les spécificités liées au commerce de luxe et à la clientèle VIP. <p>Techniques de recherche de stage / Techniques de recherche d'emploi Soutien en présentiel et/ou FOAD, remise à niveau, en présentiel et/ou FOAD, Coaching (Jusqu'à 110 heures en fonction des résultats aux tests de positionnement) Phase de formation en situation de travail en entreprise (105 heures) Une période en entreprise à temps plein, selon les horaires de l'entreprise</p>	
Modalités pédagogiques (%)	Nombre d'heures stage en Entreprise : 19% Nombre d'heures d'enseignement théorique : 81% Nombre d'heures Mise en situation Professionnelle (Individuel) : 11% Nombre d'heures de travail personnel : 14%	
Moyens Pédagogiques	<p>Formation individualisée 1 poste informatique par stagiaire équipé des logiciels bureautique, accès à internet haut débit, accès à la FOAD, imprimante, photocopieur, tableau, vidéoprojecteur, ... Exercices d'application - Mise en Situation Professionnelle – FOAD – Escape Games. Livret d'évaluation en cours de formation renseigné à partir des résultats des évaluations tout au long du parcours Support de cours fourni à chaque stagiaire Questionnaire d'évaluation en fin de formation</p>	
Modalités d'évaluation/Modalités de validation	<p>Attestation d'entrée en formation - Plan Individuel de Formation Attestation de compétences – Open badges Attestation de fin de formation ➔ Feuilles de présence émargées quotidiennement par l'apprenant ; Grilles de positionnement et de progression en début, à mi-parcours et en fin de formation (résultats consignés dans le carnet de bord stagiaire) Evaluation formative tout au long de la formation ; Evaluation sommative en fin d'un module, ou en fin de formation ; Evaluation de satisfaction de l'apprenant en fin de formation et mi-parcours pour les formations longues.</p>	
Intervenants	L'équipe pédagogique, coordinateurs et formateurs, est spécialisée dans la formation d'adultes et possède les qualifications et les expériences professionnelles dans le domaine de la formation et/ou des métiers visés par la formation	
Poursuite de parcours/ Débouchés Métiers	<p>Formation complémentaire de niveau 4 Titre Professionnel Conseiller de Vente ; niveau 5 Manager Univers Marchand Pour plus d'informations métiers : https://www.francetravail.fr/candidat/vos-services-en-ligne/emploi-store/emploi-store-choisir-un-metier/metierscope-le-nouveau-service.html</p>	
Passerelles	Néant	
Nos résultats	Taux de satisfaction : 90 % - Taux retour emploi : 31 %	
Tarif/ Financement	Formation financée par France Travail dans le cadre des AFC selon barème différencié, pas de reste à charge.	
Lieu de formation	<u>Accessibilité</u>	<u>Contact</u>
<p>ESCCOM 6 boulevard Carnot 06400 CANNES</p>	<ul style="list-style-type: none"> Transports en commun : Bus : Ligne n °1-12-35 620-630-20-200-832, Arrêt : VAUBAN ☑ Locaux accessibles aux personnes à mobilité réduite Restauration : ☑ Salle à disposition équipée d'un micro-onde pour la pause méridienne ☑ Snacks et Établissements de Restauration rapide à 20 m 	<p>ESCCOM Céline RESPAUT BALTER Laetitia DAUBA Corinne MUTRELLE formationcannes@ecole- esccom.com 04.92.98.08.29</p>